

GES091 CLV – ACCOMPAGNEMENT PME POST COVID 19

PRÉ-REQUIS

Maîtrise des règles générales de gestion et de financement d'une entreprise.

PÉDAGOGIE

- La durée de cette classe virtuelle sur la plateforme Gotowebinar est de 2h00, incluant les temps de questions/réponses par chat avec le formateur.
Une attestation de formation sera remise aux participants, sous réserve des conditions cumulatives suivantes. Le participant doit avoir :
 - suivi l'intégralité de la classe virtuelle,
 - réalisé le quizz de validation des connaissances.
- Il sera demandé également à chacun des participants à l'issue de la classe virtuelle de remplir un questionnaire d'appréciation sur la qualité du support pédagogique et de l'animation.

OBJECTIFS

- Faire le point des impacts de la crise Covid sur la situation financière, la trésorerie et les dettes des clients.
- Faire le point des différents dispositifs d'accompagnement à proposer aux clients pour face aux difficultés et passer le cap 2020 et 2021.

CONTENU

IMPACTS DE LA CRISE SUR LA SITUATION DES CLIENTS

- Faire le point du chiffre d'affaires à fin 08/2020 et des perspectives de CA prévisionnel à fin 2020
- Faire le point du carnet de commandes et des perspectives de décroissance, maintien ou de développement de l'activité pour 2021
- Faire le point des charges fixes et variables à fin 08/2020 et des estimés à fin 2020 et pour 2021
- Chiffrer les surcoûts de charges dues aux contraintes du covid sur 2020 et 2021 et impacts sur la rentabilité et les prix de vente
- Etablir une situation réelle à 08/2020 et des prévisionnels résultats à fin 2020 avec hypothèses prudentes d'activité restreinte
- Etablir des perspectives de business pour 2021
- Etablir une situation de trésorerie à 08/2020 et des prévisionnels à fin 2020 et compte tenu des décalages de règlements mis en place
- Etablir un échéancier des dettes reportées sur 2020 et 2021
- Etablir un plan de financement pour 2021 2022 2023
- Etablir une analyse de la situation structurelle et conjoncturelle de la société avec le client pour définir la pérennité, la rentabilité, la nouvelle stratégie de déploiement de l'activité ou les actions à mettre en œuvre sur fin 2020 et en 2021 pour sauver la situation ou les actifs

ACCOMPAGNEMENT A PROPOSER AUX CLIENTS POUR PASSER LE CAP 2020 ET 2021

1- Situation financière, perspectives

- Accompagner le client dans la préparation réaliste de tous les prévisionnels résultats, trésorerie, financements avec plusieurs hypothèses prudentes, normales, optimistes
- Accompagner le client dans l'analyse critique de ses marchés, stratégies, outils informatiques, rentabilité, situation financière et endettement et redéploiement de son business futur
- Accompagner le client dans les mesures de réductions de coûts, digitalisation, licenciements, rupture conventionnelle, réductions frais généraux, cessions d'actifs, rapprochements de sociétés
- Accompagner le client dans les décisions drastiques de survie de la société, RJ LJ PSE, ou de développement et croissance
- Accompagner le client dans les négociations avec les médiateurs
- Accompagner le client dans toutes les nouvelles mesures d'aides à l'embauche, à l'activité partielle, toutes les mesures destinées à assurer le maintien de l'emploi, intéressement, prime à l'emploi

2- Financements bancaires

- Accompagner le client dans la préparation des prévisionnels et la négociation avec le banquier pour

l'obtention des financements

- Faire le point de toutes les mesures en termes de financements

- PGE Prêt Rebond Prêt 50KE Prêts atout croissance développement innovation BPI
- Garanties BPI, à 90%, Fonds de garantie ligne de crédit confirmée
- Report des remboursements, procédures de crédit accélérées, suppression des pénalités

REPORTS ET REMISES DE CHARGES ET IMPOTS

- Faire le point de toutes aides tous organismes confondus, fonds de solidarité et reports de charges pour avoir une vision des économies de couts et des échéances de dettes reportées
- Impôts sur les sociétés, Impôts sur le revenu, Dégrèvements d'impôts, Acompte Is solde Is, Taxe sur les salaires, CFE, CVAE, Taxe foncière, TVA, PAS
- Charges sociales, régime général des salaires et indépendants, Urssaf, Caisses de retraite salaires et indépendants, Prévoyance, Mutuelle,
- Frais généraux reportés, loyers, échéances crédit-bail, ...
- Revalider le dossier de justificatifs de l'Activité partielle à produire en cas de contrôle de la Direccte afin d'éviter une restitution des fonds perçus

ÉVALUATION

Attestation de formation

INTRA

Vous souhaitez une formation en intra au sein de votre cabinet ou de votre entreprise? Faites votre demande en ligne et un de nos conseillers vous recontactera.

INTER

Durée : 0.3 jour - 2h

Public : Expert-comptable

Dates : 8 décembre 2020 de 09h30 à 11h30

Maîtrise des règles générales de gestion et de financement d'une entreprise.

INFORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Qualification des formateurs

Les formateurs sont des professionnels sélectionnés pour leur maîtrise du sujet enseigné et leur expérience pratique afin de proposer une approche pragmatique et concrète des sujets traités.

Moyens pédagogiques et d'encadrement

Salles de formation disposant des matériels pédagogiques et techniques nécessaires (paperboard, vidéoprojecteur, ...) au bon déroulement de la formation.

Moyens d'évaluation de l'atteinte des objectifs

Questionnaire de validation des acquis.

Moyens de suivi de l'exécution de l'action

Feuille de présence signée par les participants.